



Die FRIKE GROUP ist seit über 75 Jahren ein international tätiger Schweizer Produktionsdienstleister in den Branchen Chemie, Kosmetik und Pharma. Das inhabergeführte Familienunternehmen besteht aus fünf Betrieben und beschäftigt rund 300 Mitarbeitende.

Für den **Standort Wetzikon** suchen wir zur Ergänzung unseres Verkaufsteams eine innovative, engagierte und gewinnende Persönlichkeit per sofort oder nach Vereinbarung.

## **Projekt-Manager/-in Verkauf** **Industrial Care-Produkte (chemisch-technischer Bereich)**

Sie **leiten Projekte** und koordinieren den Verkauf Ihres Portfolios von der Entwicklung bis zur Produkt lancierung. Outsourcing-Projekte Dritter führen Sie **selbständig, prozessorientiert und konzeptionell**. Sie agieren engagiert, kompetent und partnerschaftlich im **Dialog** mit Ihren Kunden und begleiten Projekte bis zur Produktionsreife und Produktauslieferung. Des Weiteren bringen Sie eigeninitiativ Trends und Innovationen in Ihrem Produkt- und Verpackungsbereich mit ein. Sie achten auf die nachhaltige Maximierung des Umsatzes, des Deckungsbeitrages und Ihres eigenen Kundenportefolles und managen diese **exakt** und **selbständig**. Die Verantwortung und Einhaltung Ihres **Budgets** haben Sie immer auf dem Radar. Freude an der kontinuierlichen Pflege und dem weiteren aktiven Ausbau Ihres Kundenportefolles und Netzwerks runden Ihr Profil ab.

Sie verfügen zwingend über einen Abschluss an einer technischen **Fachhochschule** im Bereich **Chemie**, haben sich im Bereich **Betriebswirtschaft** weitergebildet und haben bereits erste Erfahrungen im Marketing und Verkauf gesammelt. Sie haben mehrjährige Erfahrung in der **Produktentwicklung** und verfügen über Erfahrung im Packmittelbereich, Projekt- und Key-Account-Management. Ihre ausgeprägte **Verkaufs- und Sozialkompetenz** zeichnet Sie ebenfalls aus. Sie verständigen sich ausgezeichnet in Wort und Schrift auf Deutsch und Englisch, können im Idealfall auch gut in der französischen Sprache kommunizieren. Sie **verhandeln geschickt, denken vernetzt und unternehmerisch**. Ihr hohes Mass an **Einsatzbereitschaft**, eine organisierte und analytische Denkweise sind Bestandteile Ihrer Persönlichkeit.

Es erwartet Sie eine spannende und anspruchsvolle Aufgabe in einem wachstumsorientierten und innovativen Unternehmen. Verantwortungsvolle Aufgaben, kurze Entscheidungswege und viel Raum für Eigeninitiative in einer inhabergeführten Unternehmensgruppe zeichnen die FRIKE GROUP aus. Erfolgsbasierte Entlohnung, zeitgemässe Anstellungsbedingungen und ein moderner Arbeitsplatz sind für uns selbstverständlich. In unserem [Unternehmensfilm](#) erfahren Sie mehr zur Firmenphilosophie.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an [hr.group@frike-group.com](mailto:hr.group@frike-group.com). Bei Fragen wenden Sie sich bitte an unseren Verkaufsleiter Herrn Benjamin Spitteler, +41 44 949 21 61.

Besuchen Sie uns online:

